

Détail de l'offre : Commercial Outside H/F (CDI)

Partenaire	NEXTEP HR
Code postal	76000
Ville	Rouen
Référence	156460782336950360
Titre	Commercial Outside H/F (CDI)
Description du poste	<p>Rattaché au responsable commercial (basé au Havre), vous travaillerez en collaboration avec 2 commerciaux inside et serait responsable du secteur Rouennais, vos missions :</p> <p>Suivre et développer votre portefeuille clients/prospects en fret maritime et aérien, à l'import et l'export sur le bassin Rouennais</p> <p>Réaliser des rendez vous clients afin d'identifier leurs besoins (visio et présentiel selon contexte) Conseiller les clients sur la solution de transport adéquate</p> <p>Réaliser des actions de prospection afin d'acquérir de nouveaux clients et trafics.</p> <p>Proposer un planning de prospection adéquat Répondre aux demandes de cotations des clients : planification complète d'un transport international de marchandises Gestion de la relation avec les fournisseurs et mise à jour de la base de données prix</p> <p>Coordonner l'information entre les différents intervenants (équipe exploitation transit, agences à destination...) et collaborer avec les agences aux Antilles.</p> <p>Proposer et répondre à des appels d'offre en concertation avec la Direction</p> <p>Réaliser un reporting commercial à travers l'outil ERP Suivre et contrôler les risques financiers et les objectifs budgétaires</p> <p>Pour postuler cliquer ici.</p>
Type de contrat	Emploi
Rémunération	40-50/50-60 KEuros/an
Métier	Commercial / Ventes
Localisation	Rouen
Profil recherché	<p>Idéalement diplômé en commerce international type Bac 2 à 5 Une expérience significative d'au moins 3 ans à un poste similaire.</p> <p>Parfaite maîtrise des incoterms</p> <p>Un portefeuille clients existant serait un plus.</p> <p>Afin de mener à bien vos missions vous disposez de vraies qualités telles que la rigueur, le suivi de vos clients, un excellent relationnel et des qualités de vendeur.</p> <p>Autonome, débrouillard, investi et curieux, vous aimez la relation client et avez le sens du service client.</p> <p>Rémunération et avantages :</p> <p>Temps plein, CDI</p> <p>Salaire fixe selon profil : 40/50k</p> <p>Variable</p> <p>Statut cadre forfait jour</p> <p>13 ieme mois</p> <p>TR</p> <p>Poste en télétravail sur Rouen</p> <p>Véhicule de service</p> <p>Des déplacements ponctuels sont à prévoir au bureau du Havre</p>
	Personne en charge du recrutement Quentin DENORMANDIE
Métier	Commercial / Ventes
Secteur	Transports